



Business Consultant

Microsoft Dynamics 365 CRM (m/w/d)

Wer wir sind

Die awisto business solutions GmbH steht für innovative, individuelle Microsoft Dynamics 365 CRM-Lösungen. Als langjähriger Microsoft Gold-Partner bieten wir professionelles IT-Consulting & IT-Management und betreiben eigene Softwareentwicklung. Wir begleiten unsere Kunden vom ersten Anforderungs-Workshop über die Implementierung bis zum After-Sales-Service, wobei unsere Lösungen in agilen und dynamischen Projekten stetig weiterentwickelt werden. Bei alledem streben wir nach höchster Qualität bei maximaler Kundenorientierung. Unseren Erfolg belegen unsere zahlreichen, langjährigen Kunden. Als klassisches mittelständisches Unternehmen lieben wir unsere flachen Hierarchien, pflegen die direkte Kommunikation zu der Geschäftsführung, kennen jeden in unserem Team und vollbringen gemeinsam Höchstleistungen. Gemeinsam gestalten wir die digitale Transformation.

Was wir bieten

- **Work-Life-Balance:** Bei uns bekommst Du einen unbefristeten Arbeitsvertrag, flexible Arbeitszeiten sowie einen 30-tägigen Urlaubsanspruch für einen perfekten Einklang von Beruf und Familie
- **Home-Office:** Nutze die Möglichkeit, aus dem von uns ausgestatteten Home-Office zu arbeiten und Deinen Lebensmittelpunkt frei zu wählen
- **Verpflegung:** Im ergonomisch ausgestatteten Büro erwarten Dich neben kostenlosen Getränken auch frisches Obst, Süßigkeiten und andere Überraschungen
- **Familiäres Umfeld:** Wir pflegen einen offenen Umgang und flache Hierarchien mit sehr schnellen Entscheidungswegen
- **Corporate Benefits:** Mitarbeiter-Programm, Job-Rad, uvm.
- **Events:** Gemeinsam erleben wir regelmäßig spannende Firmenevents, wie z.B. Sommerfest, Weihnachtsfeier, Teambuilding und Team-Events
- **Perspektiven:** Du bekommst die Möglichkeit, Dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- **Sicherheit:** Wir setzen auf langfristige Zusammenarbeit
- **Unterstützung:** Dich erwartet eine individuelle Einarbeitung, damit Du Dich schnell bei uns zurecht findest

Was Du bewegst

- Fachliche Verantwortung und Implementierung und Customizing von Microsoft Dynamics 365 CRM Lösungen in den Bereichen Sales, Customer Service, Marketing, Field Service, PowerApps und Power Platform
- Von der Prozessberatung, Anforderungsaufnahme, der Erarbeitung und Gestaltung von Business-Anforderungen und der zugehörigen Prozesse, bis zur fachlichen Unterstützung bei der Implementierung
- Die Beratung von Kunden in technologischen und fachlichen Fragen im Bereich Microsoft Dynamics 365
- Die Unterstützung des Vertriebs durch Präsentationen von Demos oder Analysen von Kundenanforderungen und die Durchführung von Schulungen

Was Dich auszeichnet

- Fach- oder Hochschulstudium der Betriebswirtschaft/(Wirtschafts-)Informatik oder vergleichbare in der Praxis erworbene Kenntnisse
- Fundierte (technische) Kenntnisse in Microsoft Dynamics 365 CRM
- Idealerweise Kenntnisse in PowerApps, Microsoft Power Platform oder Microsoft Azure
- Kommunikative und analytische Fähigkeiten, Freude an Beratung und Kundenkontakt, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, souveränes Auftreten
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Interessiert? Bewirb Dich jetzt!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung und ein erstes Gespräch mit Dir unter Angabe der Referenznummer AJS-2205BC-WS, des frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Deiner Gehaltsvorstellung an bewerbung@awisto.de.

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit steht im gesamten Text die männliche Form stellvertretend für Personen aller Geschlechter.